



Die Repha GmbH ist als mittelständisches Unternehmen spezialisiert auf natürliche Arzneimittel und steht seit 90 Jahren für deren nachhaltige Erforschung. Das deutsche Familienunternehmen in Langenhagen/Hannover stellt das medizinische Erfahrungswissen vergangener Generationen auf ein wissenschaftliches, evidenzbasiertes Fundament, das heute und in Zukunft den hohen Ansprüchen moderner Forschung standhält.

In diesem naturheilkundlichen Umfeld suchen wir zur Verstärkung des Teams zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine tatkräftige Unterstützung als

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst / Pharmareferent (m/w/d)

für das Gebiet Süd- West (Karlsruhe, Freiburg, Lörrach, Villingen)

Ihre Aufgaben

Sie repräsentieren Repha und sind für folgende Aufgaben in Ihrem Gebiet zuständig:

- Beratung selektiver Apotheken, inklusive Direktverkauf im Vertriebsgebiet
 - Beratung und Durchführung von zielorientierten Marketing- und Vertriebsstrategien
 - Ausbau der Visibilität unserer Marken am POS
 - Durchführung von Schulungen
- Beratung selektiver niedergelassener Ärzte und Heilpraktiker
- Durchführung von Gebiets- und Ergebnisanalysen
- Beobachtung und Erfassung der Markt- und Wettbewerbsentwicklung
- Neue Kunden identifizieren, kontaktieren und ggf. in die Selektion integrieren
- Kundenbeziehungen aufbauen und Kunden zu Empfehlern machen
- Unterstützung bei der Ausrichtung von Kundenveranstaltungen, Messen etc.
- Regelmäßiges Reporting und administrative Aufgaben

Ihr Profil

- Sie haben eine Ausbildung als Pharmareferent/PTA/MTA oder ein abgeschlossenes Studium in einer naturwissenschaftlichen Fachrichtung gem. §75 AMG
- Sie besitzen sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- Sie beweisen Begeisterungsfähigkeit
- Sie zeichnen sich durch eine hohe Leistungsbereitschaft aus



- Sie bringen ein hohes Maß an Zuverlässigkeit, Flexibilität, Engagement und Eigeninitiative mit
- Sie sind flexibel für Übernachtungen

Ihre Perspektiven

Wir bieten...

- einen Arbeitsplatz in einem familiengeführten Unternehmen mit hohem Anspruch und Wachstumspotential
- ein abwechslungsreiches und verantwortungsvolles Aufgabengebiet mit einem vielfältigen Gestaltungsspielraum
- ein engagiertes und dynamisches Kollegen-Team
- eine intensive Onboarding-, Produkt- und Verkaufsschulung
- Besprechungen innovativer Produkte eines traditionellen, pflanzlichen Pharmaunternehmens
- einen hochwertigen Firmenwagen: auch zur privaten Nutzung
- ein modernes IT Equipment: voll ausgestattetes mobiles Büro mit iPad, iPhone, Notebook und Drucker
- eine Auswahl an Mitarbeiterangeboten
- eine attraktive tarifliche Vergütung mit guten sozialen Leistungen (Urlaubs- und Weihnachtsgeld), flexiblen Arbeitszeiten und einer abgesicherten betrieblichen Altersvorsorge

Weitere Informationen zum Unternehmen finden Sie auf www.repha.de.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über die Zusendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen (vorzugsweise per E-Mail) unter Angabe des nächstmöglichen Eintrittstermins und Ihren Gehaltsvorstellungen bis zum 30.06.2022.

Repha GmbH Biologische Arzneimittel
Personalabteilung z. Hd. Frau Mark
Postfach 11 80
30832 Langenhagen
E-Mail: karriere@repha.de
www.repha.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!